

InterSystems IRIS Data Platform für schnelle Entwicklung, Daten- integration und Flexibilität in der Lieferkette



Unternehmen sind sich bewusst, dass eine optimierte Lieferkette für ihren Geschäftserfolg entscheidend ist. Doch Daten- und Anwendungssilos, komplexe Partnerlandschaften und regelmäßig auftretende Marktumwälzungen erschweren die praktische Umsetzung.

Weltweit verlassen sich Supply Chain Manager deshalb auf die Technologie von InterSystems, wenn es darum geht, Geschäftsergebnisse und Entscheidungsfindung zu verbessern, rationelle, datengetriebene End-to-End-Prozesse zu realisieren und präzise Echtzeit-Transparenz und Rückverfolgbarkeit über die gesamte Lieferkette hinweg zu ermöglichen.

InterSystems IRIS® ist eine Datenmanagementsoftware der nächsten Generation, die Ihre bestehende Daten- und Anwendungsinfrastruktur um umfangreiche Funktionen für Datenbankmanagement, Integration, API-Verwaltung und Analytics ergänzt. Das ermöglicht bessere Entscheidungen und liefert nachhaltigen geschäftlichen Mehrwert, darunter:

- Transparenz in der Lieferkette
- Bedarfsprognosen
- Bestandsoptimierung
- Preisoptimierung
- Optimierung der Personalplanung

So optimiert InterSystems IRIS die Lieferkette

- Einfachere Entwicklungsarbeit durch Bereitstellung aller erforderlichen Integrations-, Datenbank- und Analysefunktionen zur Beschleunigung Ihrer Lieferkettenprojekte
- Ergänzung der bestehenden Infrastruktur anstelle einer kompletten Neuentwicklung mittels Integration und Verknüpfung bestehender Anwendungen und Überbrückung von Datensilos
- Höhere Agilität: Realisieren Sie flexible, konfigurierbare Anwendungen, die sich leicht an Veränderungen in Ihren Netzwerken und Prozessabläufen anpassen lassen
- Schnelle Amortisierung dank zügiger Entwicklung, niedriger Betriebskosten und geringem Wartungsaufwand
- Flexible Bereitstellungsoptionen durch Unterstützung lokaler, Cloud-agnostischer, hybrider und Multi-Cloud-Entwicklungsumgebungen sowie durch native Container-Unterstützung

Nachstehend finden Sie einige exemplarische Erfolgsgeschichten unserer Kunden.

Kundenbeispiele

Transparenz und Optimierung der Lieferkette

CFAO

CFAO ist ein französisches Logistikunternehmen, das in 36 Ländern Afrikas und sieben französischen Überseegebieten tätig ist und einen Umsatz von 4,2 Milliarden Euro ausweist.

DIE HERAUSFORDERUNG

Bewältigung vielfältiger Herausforderungen im Datenmanagement in den Bereichen Echtzeit, Lieferkettentransparenz, Kundenerlebnis, E-Commerce und bei der Einbindung lokaler Einkaufszentren an 120 Standorten in 40 Ländern in einen ganzheitlichen Geschäftsprozess

DAS ERGEBNIS

- Vereinheitlichte Geschäftsabläufe
- 360-Grad-Sicht auf Kunden ermöglicht hochwertige Interaktionen
- Neue Umsatzmöglichkeiten durch intelligente Datennutzung
- Umfassende Interoperabilität bestehender Anwendungen und Systeme
- IT als entscheidender Faktor für den Unternehmenserfolg



Mehr Transparenz und eine verlässlichere Bestandsplanung

MSC

MSC (Mediterranean Shipping Company) ist ein weltweit führendes Unternehmen in der Containerschifffahrt, das mehr als 500 Häfen auf mehr als 230 Handelsrouten bedient und jährlich 23 Millionen Standardcontainer befördert.

DIE HERAUSFORDERUNG

Verwaltung, Verarbeitung, Prüfung und Nutzung großer Datenmengen in Echtzeit zur Behebung von Störungen und Engpässen einschließlich der Bereitstellung dieser Informationen für Kunden und anderer Stakeholder über eine webbasierte Track- und-Trace-Lösung

DAS ERGEBNIS

- Interoperabilität zwischen den Systemen zahlreicher Anbieter und Behörden
- Verfolgung von mehr als einer Milliarde Schiffscontainerbewegungen pro Jahr
- Echtzeitverarbeitung von 400.000 Containerbewegungen pro Tag
- Optimierte IT-Infrastruktur
- Hosten von MSC-Systemlösungen in der Cloud
- Optimierte Bestandsplanung für Kunden

Digitale Transformation der Lieferkette

PALTAC Corporation

Paltac Corporation ist Japans bedeutendster Großhändler für Kosmetika, Artikel des täglichen Bedarfs und frei verkäufliche Arzneimittel. Das Unternehmen liefert 50.000 Artikel von 1000 Herstellern an 400 Einzelhändler, die insgesamt 50.000 Filialen betreiben.

DIE HERAUSFORDERUNG

Einführung einer Systeminfrastruktur der nächsten Generation zur Unterstützung der digitalen Transformation zur Steigerung von Umsatz und betrieblicher Effizienz

DAS ERGEBNIS

- Als erster Schritt der Digitalisierung wurde in nur fünf Monaten eine Supportanwendung für das Filialgeschäft entwickelt
- Optimiertes Kundenerlebnis
- Produktivitätssteigerungen entlang der gesamten Lieferkette
- Umsatzsteigerungen





Bestandskontrolle auf Regalebene

SPAR Österreich

SPAR Österreich, ein Tochterunternehmen von SPAR, dem weltgrößten Handelskonsortium im Lebensmitteleinzelhandel, erwirtschaftet 8,3 Milliarden Euro Jahresumsatz und betreibt über 1500 Märkte in Österreich.

DIE HERAUSFORDERUNG

Schaffung eines Systems für die Ressourcenplanung des Unternehmens und der Verkaufsstellen, das den Filialleitern hilft, ihren Bestand auf Regalebene zu kontrollieren

DAS ERGEBNIS

- Präzise Daten in Echtzeit, die die korrekte Bewegung von Lagerbeständen und ausstehenden Lieferungen gewährleisten
- Flexible Skalierbarkeit für kontinuierlichen Rollout und Wachstum
- Höhere Effizienz und Zufriedenheit des Personals
- Automatisierte wöchentliche Bedarfsprognosen für Werbeaktionen in 1500 Filialen

Lagerverwaltung

Chess Logistics Technology

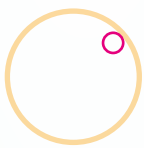
Chess Logistics Technology bietet Verwaltungs- und Logistikanwendungen sowie Dienstleistungen in den Bereichen Logistik, Lebensmittel- und Einzelhandelsvertrieb, Industrie und Fertigung an. Zu den Kunden gehören große Unternehmen aus Gastgewerbe, Lebensmittelindustrie und Lebensmittelhandel in Großbritannien.

DIE HERAUSFORDERUNG

Entwicklung von Lagerverwaltungssystemen, die bewährte Branchenpraktiken mit einfach zu erweiternden Funktionen kombinieren

DAS ERGEBNIS

- Fähigkeit, schnell und kosteneffizient anspruchsvolle Lagerverwaltungssysteme zu erstellen und an die Bedürfnisse der Kunden anzupassen
- Senkung der Betriebskosten durch verbesserte Kommissionierungsgenauigkeit, Produktivität und Ressourceneinteilung
- Marktführerschaft in Bezug auf Durchsatz, Skalierbarkeit und Zuverlässigkeit
- Einfachere Analyse, Kodierung und Prüfung komplexer Vorgänge und Abläufe



Grundlage für die E-Commerce-Plattform

Chadwicks Group

Die Chadwicks Group ist Irlands führender Baufachhändler und Heimwerkerspezialist und betreibt landesweit 50 Filialen mit über 1300 Mitarbeitern.

DIE HERAUSFORDERUNG

Optimierung von Kapazitäten im Onlinehandel und Entwicklung innovativer Dienstleistungen

DAS ERGEBNIS

- „Cloud first“-Ökosystem mit unterbrechungsfreiem Datenfluss
- Höhere Zahl von Kundeninteraktionen
- Zügige Entwicklung neuer Services
- Berichte und Analysen in Echtzeit
- Schnelle Datenverarbeitung auch bei hohem Datenaufkommen
- Flexible Anpassung an neue Gegebenheiten

Logistikoptimierung

Murata Machinery

Murata Machinery gehört zu den weltweit führenden Herstellern von Lösungen für die Logistikautomatisierung, die eine Vielzahl automatisierter Materialbeförderungsgeräte sowie Robotik und IoT miteinander kombinieren.

DIE HERAUSFORDERUNG

Implementierung einer grundlegenden Datenplattform, die eine Transaktionsverarbeitung in hoher Geschwindigkeit und die Integration von Daten aus verschiedenen Systemen und Anwendungen ermöglicht – darunter Lieferkettenoptimierung, Anlagenwartung, Versand und IoT-Systeme

DAS ERGEBNIS

- Optimierte Logistikabläufe durch die Integration der Lagerverwaltungssysteme und angeschlossenen Systeme wie z. B. der Verladungssysteme
- Stabiler Betrieb und hohe Verarbeitungsgeschwindigkeit der Beförderungssysteme
- Vorbeugende und vorausschauende Wartung dank Echtzeit-Erfassung und -Analyse von Rohdaten der Beförderungssysteme





Container und DevOps

awinta GmbH

Die awinta GmbH ist der marktführende Anbieter von Apothekensoftware in Deutschland und unterstützt 700 Anwender.

DIE HERAUSFORDERUNG

Ermöglichung einer standortübergreifenden, kontinuierlichen Entwicklung inklusiver der einfachen Bereitstellung von Apothekensoftware

DAS ERGEBNIS

- Schnelle Versionswechsel dank nativer Unterstützung von Containertechnologien
- Kürzere Entwicklungszyklen
- Einfache und effiziente Bereitstellung neuer Funktionen
- Schnellere Aktualisierung auf Kundenseite

Entwicklung von Lieferkettenlösungen der nächsten Generation



snext

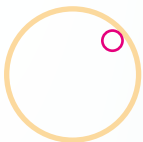
snext ist ein Technologieunternehmen, das SaaS-Anwendungen für Lieferketten anbietet.

DIE HERAUSFORDERUNG

Implementierung einer grundlegenden Datenplattform für eine schnelle Entwicklung und Bereitstellung bei gleichzeitiger Integration und Normalisierung von Daten aus verschiedenen Quellen

DAS ERGEBNIS

- Beschleunigte und vereinfachte Entwicklung, Bereitstellung und Wartung von SaaS-Angeboten für Produktkategorisierung, Bestandskontrolle und Bedarfsüberwachung der nächsten Generation
- Fähigkeit, mit den bestehenden Systemen der Nutzer zu arbeiten
- Integration von Daten aus heterogenen Systemen
- Skalierbarkeit



InterSystems

- Führender Anbieter von Datentechnologie für hochsensible Daten in den Bereichen Supply Chain, Fertigung, Gesundheit und Finanzen
- Gegründet 1978
- Profitables Privatunternehmen
- In der Branche anerkannt
 - Auszeichnung als „Visionary“ im Gartner® Magic Quadrant™ for Cloud Database Management Systems im Jahr 2020
 - Ernennung zum „Leader“ in The Forrester Wave: Multimodel Data Platforms, Q3 2021
 - Einstufung als leistungsstarke Lösung in The Forrester Wave: Translytical Data Platforms, Q4 2019
- Branchenauszeichnungen
 - Zum zweiten Mal in Folge als Gartner Peer Insights Customers' Choice for Operational Database Management Systems ausgezeichnet
- Preisgekrönter 24/7-Support für Kunden und Partner in mehr als 80 Ländern
- 26 Büros weltweit

Weitere Informationen erhalten Sie unter [InterSystems.com/de/branchen/business/handel-logistik/](https://inter-systems.com/de/branchen/business/handel-logistik/) oder unter [info@InterSystems.com](mailto:info@inter-systems.com).




Gartner: Magic Quadrant for Cloud Database Management Systems, Donald Feinberg, Merv Adrian, Rick Greenwald, Adam Ronthal, Henry Cook, 23. November 2020.

Gartner Peer Insights 'Voice of the Customer': Operational Database Management Systems, 6. April 2020.

Gartner unterstützt keine der in seinen Forschungspublikationen erwähnten Anbieter, Produkte oder Dienstleistungen und empfiehlt Technologieanwendern auch nicht, nur Anbieter auszuwählen, die am höchsten eingestuft oder anderweitig ausgezeichnet wurden. Gartner-Publikationen geben die Einschätzung des Marktforschungsbereichs von Gartner wieder. Ihre Inhalte sollten nicht als Tatsachen interpretiert werden. Gartner schließt jegliche ausdrückliche oder stillschweigende Gewährleistung in Bezug auf diese Studie aus, einschließlich der Gebrauchstauglichkeit oder Zweckmäßigkeit der untersuchten Produkte und Dienstleistungen.

Gartner Peer Insights Customers' Choice beruht auf den Einschätzungen einzelner Endanwender, deren Rezensionen, Bewertungen und Daten mithilfe einer dokumentierten Methodik ausgewertet werden. Die Meinungen geben nicht die Ansichten von Gartner oder seiner Partner wieder und werden von diesen auch nicht gebilligt.

GARTNER und MAGIC QUADRANT sind eingetragene Warenzeichen und Dienstleistungsmarken von Gartner, Inc. und/oder seinen Tochtergesellschaften in den USA und weltweit und werden hier mit Genehmigung verwendet. Alle Rechte vorbehalten.

 @InterSystems_de intersystems-dach InterSystems.de